

2014年
1月

1

SHANGHAI
ELEVATOR

www.sh-ea.net.cn

上海市电梯行业协会主办

《上海电梯》编辑部发行

总第125期 2014年1月10日出版

上海电梯

高效快捷
分秒必争

10 m/s

STEP[®]
新时达

MCP-HS
高速电梯控制系统



上海新时达电气股份有限公司 股票简称: 新时达 证券代码: 002527
上海市嘉定区新勤路289号 www.stepelectric.com 服务热线: 400-820-7921



温故知新 筹划未来

——2013年度威特电梯部件（苏州）有限公司销售年会圆满落幕

2013 WITTUR ELEVATOR COMPONENTS(SUZHOU)CO.,LTD. HELD SUCCESSFULLY

2013年12月5日—6日，“2013年度威特电梯部件（苏州）有限公司销售年会”在素有“鱼米之乡”美誉的吴江，也即威特集团在中国的工厂所在地召开。威特集团亚太区副总裁毕守珪、威特中国董事总经理李韶华、威特集团亚太区营销总监菲尔·林巴赫、威特中国营销总监韦健，以及来自全国各地的销售区域经理以及销售团队共50余人共同回顾总结了2013年度的销售业绩和成果，分享成功案例，畅谈2014年发展大计。

12月5日，江苏地区虽虽雾霾笼罩，但威特中国董事总经理李韶华的开场致辞却让与会人员精神振奋：“威特产品的质优价高是众所周知的，但是我们提高的是稳定的质量和优于竞争对手数倍的服务。目前，威特正加大本土开发力度，扩大产品线，以满足不同层次客户的需求。”

威特中国于2013年扩建了其在吴江的二期工厂，实现百万套门的产量。与此同时，威特也在进一步完善销售网络，目前已覆盖中国

各主要区域：在华东、华南、华北以及西部地区的设立了4个区域总部。另有所辖的17个办事处为所在区域的客户提供服务。除此以外，威特提供的高附加值服务也是赢得众多合作伙伴的原因之一，如专家型的售前咨询，以及及时为客户提供现场支持和解决方案。营销总监韦健在发言中逐一介绍了销售团队的新面孔，并介绍了2013年威特为客户提供的优秀解决方案。其中，包括为北京的国际文化贸易服务中心、西安研祥特种计算机研发中心和南京江东软件城等项目，并对2013年度销售top3进行了表彰。区域经理张亚和杨甲林就销售业绩，遇到的问题，明年的际遇等方面展开细致的讲解。会议中，每位销售代表也与大家一起分享了自己的成功经验和这一年工作的总结。通过SWOT等工具分析威特在市场上所面对的的局面，畅谈了独到的见解，为同仁拓宽了思路。亚太区营销总监菲尔·林巴赫先生致落幕辞。林巴赫总监首先对同事们的工作表示感谢和赞许，并再次重申了威特的价值观：恪守道德、锐意进取、开拓创新、务实求真、以人为本，实现双赢。12月5日，会议在2014年度项目的行动计划讨论中落下帷幕。



盖普电梯公司中标上海保障房70台电梯项目

GAIPU ELEVATOR WON THE BID FOR 70 ELEVATORS IN SHANGHAI AFFORDABLE HOUSING

日前，盖普电梯有限公司在上海市建设工程监理有限公司通过市政府采购网公开招标中，一举夺得由海金盘房地产有限公司开发的上海青浦高速拆迁安置房项目70台高规格电梯项目。

这次招标活动，吸引了国内各大电梯生产企业参加竞标，竞争至为激烈。盖普电梯公司以高品质的产品、优质的服务、高性价比的综合优势赢得了用户和评审专家的好评，夺得标的。盖普电梯公司之所以从众多的竞争对手中脱颖而出，那是有其必然：分公司自成立以来，经过长期消化、吸收德国先进技术，不断创新自身产品特色，使“电梯”的有形产

品和“综合服务”有机结合。由此，此番在强手如林中夺魁，也是情理中的事。

位于上海市金山区枫泾工业园、占地面积5万平方米的盖普电梯有限公司，仅厂区投资总额就达1.5亿元人民币。这次盖普公司中标上海保障房70台电梯项目，标志着公司已具有和国内知名企业竞争的

能力。在中标后，盖普公司表示：将努力把该项目打造成上海一流的样板工程。



堪误：在《上海市电梯行业协会成立25周年》一书中，在第7页“向服务型转变：电梯业的大势所趋”一文中，公司署名应该是：日立电梯（上海）有限公司，由于编辑疏忽，写成日立电梯（中国）有限公司。我们深表歉意，特此更正。